



CV for Jesper Dalsgaard
Webdesign / Frontend udvikling / Online markedsføring

Jesper Dalsgaard, kort fortalt

Mit navn er Jesper Dalsgaard. Jeg er 32 år gammel og bor i Esbjerg sammen med min kæreste og vores søn.

I skrivende stund er jeg i gang med multimediedesigner uddannelsen, som jeg færdiggør i foråret 2017.

Før jeg startede som multimediedesigner har jeg arbejdet både med online markedsføring og med salg og kundeservice.

Som person er jeg ansvarlig og målrettet men samtidigt meget lærende, indlevende og udpræget teamplayer.



Uddannelse / Kurser



2015 - 2017: Multimediedesigner

Erhvervsakademi Sydvest, Esbjerg

2011: SEO Avanceret

IBC, Kolding

2009 - 2010: Grafisk Deisgn Web

IBC, Kolding

2008 - 2009: Web Marketing Manager

IBC, Kolding

2003 - 2007: Diverse kurser i trælast regi

Bl.a. "Byggeteknik for trælastfolk (mængdeberegning)", "kloakering", "tagkonstruktioner", "træ i vådrum".

2001 - 2003: Handelsskolens

Grunduddannelse

Vejen Handelsskole

2010 - 2015: BygMax

Bygmax.dk startede i starten af 2002, som en af de første som solgte byggematerialer på nettet. Webshoppen henvender sig fortrinsvist til private og mindre håndværkere. Der leveres alt lige fra de to sektioner havehegn som trænger til udskiftning, til nybyggeri helt fra tom byggegrund til færdigt byggeri.

Arbejdsopgaver: Generel vedligehold på webshop (produkter, priser billeder, tekster), produktfotografering, Google Adwords, Google Analytics, SEO og generel kundesupport. Tilbudsberegning i forbindelse med større projekter, ordrebehandling, indkøb, prissætning, reklamationsbehandling, logistik koordinering.

2008 - 2010: e-Trælasten

Nyoprettet webshop i Trælasten (Fornyligt overtaget af Davidsen). Henvender sig primært til private gør-det-selv folk, i hele Danmark. På e-Trælasten er der to typer salg. Direkte salg gennem webshoppen som primær salgskanal. Har kunden et større projekt kørende kan man henvende sig og få hjælp til materialeberegning, løsningsforslag og vejledning i de mange forskellige produkter på markedet. Trælast branchen er præget af ekstrem hård konkurrence. Her skal man hele tiden være et skridt foran konkurrenterne, for at vinde ordren.

Arbejdsopgaver: Generel vedligehold på webshop (produkter, priser billeder, tekster), Google Adwords, Google Analytics, SEO og generel kundesupport. Tilbudsberegning i forbindelse med større projekter, ordrebehandling, indkøb, prissætning, reklamationsbehandling, logistik koordinering.

Erhvervserfaring



2006 - 2008: Sælger, Trælasten Vejen

Arbejdsopgaver: Kundebetjening, salgsplanlægning, tilbudsgivning (herunder mængdeberegning), ordrebehandling, disponering/indkøb, prissætning, kampagne klargøring.

2005 - 2006: Lagermedarbejder Trælasten Vejen

Arbejdsopgaver: Kundebetjening, disponering, pakning af ordrer, varemodtagelse.

2003 - 2005: Elev, Trælasten Vejen

Arbejdsopgaver: I elevtiden fik jeg lov til at beskæftige mig med stort set alle arbejdsopgaver i forbindelse med lager, og salg i trælastafdelingen. Herunder bl.a. kundebetjening, tilbudsgivning, ordrebehandling, disponering, pakning af ordrer, varemodtagelse, vareopfyldning. (Erhvervelse af truckcertifikat)

2001 - 2003: Arbejdsdreng, Trælasten Vejen

Arbejdsopgaver: Vareopfyldning, oprydning, andet forefaldende arbejde. Kassebetjening hver 2. lørdag.



Multimediedesigner

Jesper Dalsgaard

6710 Esbjerg V

+45 23 35 51 59

post@jdanet.dk

www.jdanet.dk